

# THERECO RECRUTE

## UN INGÉNIEUR COMMERCIAL(E) ITINÉRANT(E) (H/F)

### EN CDI A TEMPS PLEIN

THERECO, fabricant français de solutions de chauffage, ventilation et climatisation sur mesure, pour le tertiaire et l'industrie, innove depuis plus de 45 ans pour répondre aux besoins de ses clients, aussi bien sur les chantiers du neuf que de la rénovation.

En tant qu'ingénieur commercial(e), vous développez les ventes de la Région PACA (04-05-06-13-05-83-84) y compris une partie de l'Occitanie (30-34-11-66-81-12-48) **sous la supervision du responsable de secteur.**

#### VOS MISSIONS

- Vous identifiez et ciblez de nouveaux clients (installateurs, bureaux d'études, exploitants).
- Vous organisez des tournées commerciales sur le secteur géographique défini.
- Vous prenez des rendez-vous, réalisez des visites terrain et présentez les solutions produits adaptées.
- Vous écoutez et analysez les besoins du client et réalisez un dimensionnement des équipements.
- Vous établissez le devis regroupant les aspects techniques et commerciaux.
- Vous réalisez les devis en appui de votre responsable et des services techniques de l'entreprise.
- Vous présentez et argumentez les solutions techniques (performance énergétique, niveau sonore, dimensions...)
- Vous négociez et contractualisez les offres en commandes.
- Vous faites le suivi des dossiers en commandes, relancez les clients et gérez les éventuels litiges clients.
- Vous atteignez les objectifs de chiffres et de marge définis annuellement avec votre responsable

#### COMPÉTENCES

- Bonne écoute
- Capacités d'analyse
- Qualités organisationnelles et rédactionnelles
- Capacité à travailler parfois dans des délais serrés
- Compétences en thermique, thermodynamique, aéraulique, génie climatique
- Rigoureux

#### FORMATION/ EXPÉRIENCE

- BAC +2 à +5 suivant expérience, débutant accepté
- Avec orientations : énergétique, thermique, commerciale
- Votre sens commercial et votre esprit d'équipe sont les atouts de votre réussite

#### ENVIRONNEMENT

- Parcours d'intégration et de formation au poste
- Poste en home office et rattaché au responsable de secteur basé à Lyon
- Temps de travail au forfait annuel + RTT